**Методическая документация «Государственный заказ и коммерческие тендеры**

**для операторов связи».**

СОДЕРЖАНИЕ МЕТОДИЧЕСКОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ

1. Анализ потенциала рынка телекоммуникационных услуг в конкурсных продажах:

1.1.    Работа с Единой Информационной Системой

1.2.    Объем действующих конкурсных процедур

1.3.     Анализ  завершенных конкурсов

1. Законодательство в сфере государственных и коммерческих закупок:

2.1.    Общее понятие тендер

2.2.    Виды процедур

2.3.    Обязательные требования к участнику государственных закупок (44 ФЗ)

2.4.    Требования к поставщику при закупке коммерческими организациями. Что нужно знать.

1. Какие необходимы инструменты для участия в тендерах:

3.1.    Электронная Цифровая Подпись (ЭЦП)

3.2.    Требования к рабочему месту

3.3.    Установка программного обеспечения. Настройка рабочего места

3.4.    Проверка ЭЦП на федеральных площадках

3.5.    Установка программы Capicom

1. Регистрация на электронных торговых площадках

4.1.    Регламенты работы на Электронных Торговых Площадках (ЭТП)

4.2.    Регистрация нового пользователя на ЭТП

4.3.    Перевыпуск ЭЦП. Привязать новую ЭЦП

1. Мониторинг федеральных, региональных и отраслевых коммерческих сайтов:

5.1.    Способы мониторинга

5.2.    Поисковая система на информационном портале zakupki.gov.ru

5.3.    Рассылка.  Специализированные программы.

1. Участие в тендере:

6.1.    Выбор конкурса

6.2.    Анализ документации

6.3.    Подача запроса на разъяснения конкурсной документации

6.4.    Оплата обеспечение заявки

6.5.    Подготовка конкурсной заявки. Обязательные/не обязательные требования:

6.5.1.  Согласно 44ФЗ

6.5.2. Согласно 223 ФЗ

6.6.    Подача заявки на электронный аукцион, запрос котировок, открытый запрос предложений

1. Государственный контракт:

7.1.    Подписание государственного контракта в электронной форме/ на бумажном носителе

7.2.    Исполнение контракта

7.3.    Реестр недобросовестных поставщиков

7.4.    Реестр добросовестных поставщиков

**Для заказа методической документации обращайтесь в компанию «Телекомновация».**

**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

|  |  |
| --- | --- |
| **ТЕЛЕКОМНОВАЦИЯ****Построение системы прямых продаж** **Управление оттоком абонентов****Согласование доступа с жильцами****Стратегия и бизнес-процессы** | **Тел.: +7 (920) 778-87-13****E- mail: dir@tcnov.com****Сайт: tcnov.com**  |